

创业风险

发布日期：2025-09-22

有创业想法的时候往往也胜券在握，而现实的商业世界是万箭齐发，让无数创业者防不胜防。如果脱离了实际的环境因素去考虑问题，几乎就不存在价值。对于普通人创业来说，重要的还是如何生存，活下去才是实际的。所以谈太多空洞的理论对于生存阶段来说很不实际。因为市场是打出来的，不是意出来的。所以，作为一个实战出身的营销人和创业者，下面的分享完全从实战的角度去分析，创业该怎么提升成功率。“伟大的商业理论，往往都来自于理论”所谓创业，就是在无数城池之中。创业前做好这3件事，可以降低80%的失败率！新年不分享点实操的干货怎么行？趁着年夜饭还没开始，分享一下我的一些看法和心得——创业系列第二篇。我常常说，商业的本质是什么呢？是常识。所以，在开始分享之前，先引用一段别人的话，很符合一些人想要创业的状况：这些年我经常碰到一些热血澎湃的年轻创业者，我怕听到的是这三句话：我的这个项目将会是一个可以改变世界的项目；我这个项目将是一个超越马云和马化腾的项目；只要你投资，未来三年我给你千倍万倍的回报。每当有创业者跟我说这三句话，我都会一笑而过——吴晓波。为什么吴晓波会说这句话呢？因为看商业理论的时候头头是道。初次创业该如何开始？创业风险

许多人都是通过自己的劳动时间积累技术与资金然后起步的。人赚钱的方式无非四种：卖时间赚钱，用钱来生钱；卖他人注意力赚钱；卖信息赚钱。无疑在四种方式中，卖时间赚钱是低一层的，但是赚钱的四种方式中间是没有壁垒阻隔的。也就是说一个卖时间赚钱的人终可以通过原始积累用钱生钱，卖注意力赚钱，也可以卖信息赚钱，当然卖信息赚钱是容易生钱的方式。这种现象在我们身边并不少见，比方说一名普通的医生通过技能提升，成为了一行的专家，那么他的出诊时间相应就会增值。当这个人能力到达一定的水平，紧靠将知识传授给学员，就能获得不菲的财富。对大部分人而言，付出劳动时间换取财富是走向成功的步，既然有路可走，为什么还要等呢？本文为头条号作者发布，不今日头条立场。创业风险您是不是在创业、经营中遇到过很多疑难问。

应届生做什么赚钱?服装加香与设计，时尚无论多么昂贵的香水，喷洒后其香味多只能维持几天，而经过服装加香处理的衣物香味可保持3-6个月。租间10平方米大小的店面，月租金约300元;简单装修店面需约1000元;添置柜台、挂衣架等物，需500元左右;学习加香技术，需800元;购置加香机1台，需300元;雇店员1名，月工资约500元;办理营业执照及各项杂费需400元左右;印制彩色宣传画1000份需800元左右;购进国际香、白兰香、皇宫珍品香、茉莉香、檀香、玫瑰香等香料，每种购进1千克，每千克50元，共需400元左右，总投资5000元左右。给服装加香，每件衣服成本不超过，在收费标准方面，每件衣服收取3元、每条裤子收取2元、秋冬季厚重衣服每件可收取8元。如果投资者每天可加工衣服50件、裤子50条，那么日营业额可达250元，每月营业额

为7500元，年毛利9万元，纯利，月平均收益5000元以上。选购一些适合他们的面料，因此又可增销售面料的业务，还可在客人的服装上装点一些小饰物。应届生做什么赚钱?时尚小屋。

通过不定时的与企业交流，保持对创业企业进度的持续关注，不断给予企业资源对接及解决方案，为企业的高速发展提供保障。另外，孵化器还鼓励创业导师与辅导企业形成投资关系，旨在建立在孵企业和创业导师的共赢机制。搭建中介服务平台搭建中介服务平台孵化器紧密结合区域产业特点，围绕在孵企业的服务需求，根据自身孵化服务特色和发展规划，搭建起了一个中介服务平台，签约了6家第三方专业服务机构，为在孵企业提供商务、知识产权、项目申报、投融资等方面的专业服务。同时，设立了一站式的企业服务中心，企业可以通过平台便捷、高效地获取到服务支持。如果您有相关服务需求，可直接与企业服务中心联系。致电咨询方式：现场咨询方式：广西联讯U谷A栋一层企业服务中心金融服务金融服务孵化器通过搭建金融服务平台，为在孵企业提供投融资方案设计、项目对接、信息共享等一体化服务。一方面，孵化器安排高管专人负责投融资服务对接，并联合众多银行、担保公司、小额贷款公司等金融机构及会计事务所、律师事务所等专业服务机构为在孵企业提供金融服务。另一方面，孵化器设立了500万的孵化基金，根据在孵企业的具体需求及现有条件，积极发挥孵化基金的作用。人生就是这样 有时候做事情全是赌一口志气！

现在的大学生创业去工商注册，能得到的优惠条件更多。”邵怀说。的确，现在在杭创业的大学生，更加便利了。他们可以根据就业服务中心出具的大学生创业证明，在办理工商登记等过程中免除办理费用。创业管理不同于传统管理。它主要研究企业的创业行为，研究企业管理层如何延续注入创业精神和创新活力，增强企业的战略管理柔性和竞争优势。创业管理反映了创业视角的战略管理观点□Stevenson和Jarillo于1990年提出创业学和战略管理的交叉，作者使用“创业管理”这个词以示二者的融合，他们提供了一个从创业视角概括战略管理和一般管理的研究框架，创业是战略管理的。随着创业管理研究的深入，对创业管理研究形成了非常有价值的概念框架模型。如(1985)提出了个人、组织、创立过程 and 环境的创业管理模式;William(1997)在Cartner概念框架的基础上，提出了由人、机会、环境、风险和报酬等要素构成的创业管理概念框架;Timmons(1999)提出了机会、创业团队和资源的创业管理理论模型□Christian(2000)提出了创业家与新事业之间的互动模型，强调创立新事业随时间而变化的创业流程管理和影响创业活动的外部环境网络是创业管理的。基于创业管理研究领域专家、学者的研究成果。不找借口失败，只找理由成功。创业风险

只有当你足够努力，你才会足够幸运。创业风险

现在流行一句话“左手副业，右手主业”，现在谁还没个副业傍身。都说主业是你社会地位，副业是你的经济来源。你有副业了吗?你的副业收入是多少?下面为大家介绍几个上班族兼职创业好项目。一、产品代理这个世界上每天都有很多的新产品被研发出来。如果是大企业的产品，可能不用担心销售渠道的问题，但是对小公司而言，什么都没有，于是这些小公司会到处打广告找代理，这时候就是上班族的创业的机会了，只要上班族们眼光独到，对选择代理产品做过

各方面的调查和研究，而且目标明确，那么打开局面还是有可能的。选择产品代理，重要的是知道代理产品的发展前景怎么样。产品的发展前景好，上班族才能快的打开市场。二、摆地摊地摊出现在城市的各个角落，地铁口、天桥上、街头巷尾都能看到摆摊人的身影，售卖着各种各样的小商品。其中有一种特殊的摆摊人，只要有车，而且这个小车比较特殊，是一个流动的小摊。这些摊主基本上都是打扮时髦的年轻人，而所卖货物也多为眼下年轻人喜欢的包、衣服、鞋、小饰品等。如果你下班时间相对宽松，你可以赶在大伙下班前在公交车站外摆摊，做手机贴膜还是不错的!重点是人流量一定要非常量的人下班都会经过的地方才可以。

创业风险

临清市遂宇信息技术咨询有限公司位于山东省聊城市临清市青年街道办事处新龙湾小区12号商铺。公司业务分为智能营销，强势文化，创业咨询等，目前不断进行创新和服务改进，为客户提供良好的产品和服务。公司秉持诚信为本的经营理念，在商务服务深耕多年，以技术为先导，以自主产品为重点，发挥人才优势，打造商务服务良好品牌。遂于信息技术立足于全国市场，依托强大的研发实力，融合前沿的技术理念，飞快响应客户的变化需求。